

Estados Unidos, un mercado con potencial desarrollo para el Alto Aragón

Jaime Malet, presidente de la Cámara de Estados Unidos, en Encuentros

J.G.A.

HUESCA. Las empresas altoaragonesas tienen un importante potencial de desarrollo en el mercado estadounidense que algunos productos, como los vinos del Somontano, están empezando a impulsar. En el año 2013, la balanza entre los dos territorios ha arrojado un déficit de nuestra provincia de 3.407.000 euros como consecuencia de unas exportaciones por valor de 1.111.000 euros y unas importaciones cuyo montante ascendió a 4.518.500 euros.

Precisamente, mañana día 6, el presidente de la Cámara de Comercio de Estados Unidos en España, Jaime Malet, participará en los Encuentros con el Alto Aragón que organizan la Fundación para el Desarrollo Socioeconómico del Alto Aragón (Fundesa) y DIARIO DEL ALTOARAGÓN con la colaboración de Ceos-Cepyme Huesca y Cámara de Comercio e Industria, en una jornada patrocinada por el Instituto Aragonés de Fomento. Precisamente, el consejero de Industria e Innovación del Gobierno de Aragón, Arturo Aliaga, participará en este debate.

Jaime Malet pronunciará a las 20 horas en el Aula Magna de la Facultad de Empresa y Gestión Pública de Huesca (en la plaza de la Constitución), una conferencia bajo el título "La economía española y la imagen de España en el marco de las relaciones bilaterales con Estados Unidos", en un acto en el que participará el consejero de Industria e Innovación del Gobierno de Aragón, Arturo Aliaga. Posteriormente, tendrá lugar la cena-coloquio en el Restaurante Abadía Las Torres, donde se servirán vinos de Bodega Pirineos.

Fuerte caída en 2013

Las transacciones comerciales a Estados Unidos durante el 2013 registraron una caída del 69,26 por ciento, hasta quedar en 1.111.000 euros en ventas en las 278 operaciones que se realizaron (un 4,9 % más) para transportar un peso de 237 toneladas

(un 88 por ciento menos).

La principal partida exportada a Estados Unidos por nuestras empresas es la de electrónica y maquinaria, con 440,9 millones de euros (con un 59 % de incremento), y le siguen los 280 millones en preparaciones alimenticias, los 113 millones en bebidas (vinos), los 97 millones en productos plásticos y los 75



Jaime Malet. PABLO SEGURA

millones en siderometalurgia.

También se registró una disminución en las importaciones, aunque en este caso muy inferior, en concreto el 5,22 por ciento para un montante global de 4.518.500 euros en 1.167 operaciones que movilizaron 1.270 toneladas en productos (un 70,8 % más).

Los principales proveedores

>La balanza comercial es desfavorable a nuestra provincia en 3,4 millones de euros

fueron del sector de los productos químicos con 1,35 millones de euros, seguido de electrónica y maquinaria con 1,17 millones de euros, las materias plásticas con 731.800 euros y sus manufacturas con 348.700 euros.

En definitiva, un mercado todavía con un gran potencial que mañana será analizado por el presidente de la Cámara de Estados Unidos en España, Jaime Malet.

Una importante trayectoria

D.A.

Jaime Malet, presidente de la Cámara de Comercio de Estados Unidos en España, es un líder empresarial con una importante trayectoria en las relaciones internacionales.

Ha sido fundador y presidente de 32 Telam, una compañía de asesoramiento estratégico global a empresas multinacionales, entidades de rápido crecimiento y fondos de inversión en infraestructuras, energía, Tecnologías de la Información y Finanzas.

Malet lleva más de una década en la Presidencia de la Cámara de Comercio de Estados Unidos en España, cargo electo con mandatos de tres años. En este tiempo, ha trabajado para mejorar el clima de negocios y refor-

zar las relaciones comerciales entre España y Estados Unidos.

Jaime Malet ha contribuido a la mejora de las relaciones comerciales y políticas entre los dos países y a la promoción de la competitividad, la productividad y la internacionalización de la economía española.

La facturación agregada de las compañías que son socias de AmChamSpain (el nombre de la Cámara de Estados Unidos en España) supera el 24 por ciento del Producto Interior Bruto y genera más de un millón de empleos directos.

Jaime Malet es, a su vez, socio estratégico de 32 Advisors, una firma de consultoría global cuya sede está en Nueva York y que está especializada en transacciones globales.

Además, forma parte del Consejo Asesor Internacional de APCO Worldwide, una de las principales firmas mundiales de comunicación, que tiene su central en Washington D.C.

Malet integra igualmente consejos de administración de otras empresas y también de entidades no lucrativas. Jaime Malet es licenciado en Derecho por la Universidad de Barcelona y Máster en Derecho y Economía Internacional por la Universidad de Houston. Además, realizó el Programa Ejecutivo Pade en el Iese, así como un Máster en Derecho Fiscal en Esade.

Sus inicios profesionales se sitúan en la firma Arthur Andersen. Después de una fructífera trayectoria, Jaime Malet trabaja actualmente en Madrid y Barcelona, donde reside con su familia.



Una anterior edición de los Encuentros con el Alto Aragón. D.A.