

INTERNACIONAL

“A través del **tratado de libre comercio** entre Estados Unidos y la UE va a crearse el mayor mercado mundial, **¡con muchísima diferencia!** De hecho, Europa lo necesita: la integran 27 países que deben tomar decisiones coordinadas, **con una transferencia de soberanía** no correspondida en criterios de contabilidad”

ENTREVISTA Jaime Malet, presidente de la Cámara de Comercio de EE.UU. en España

“España sigue creyéndose la mejor; necesita humildad”



Jaime Malet posa para 'La Vanguardia' en su despacho de la avenida Diagonal, en Barcelona

ANA JIMÉNEZ

Sergio Heredia

En una estantería del luminoso despacho de Jaime Malet (Barcelona, 48 años), con vistas a la montaña de Collserola, luce un buen puñado de interesantes fotografías. En los retratos -recogidos a lo largo de sus casi once años como presidente de la Cámara de Comercio de Estados Unidos en España-, Malet aparece junto a Bill Clinton, McCain, Biden, Aznar, Rajoy o Zapatero. Y aquí, en la última imagen, abre un inciso: “Nos tomaron esta fotografía el día en que el presidente Zapatero declaró que España ya era la octava potencia mundial, que había superado a Italia y que iba a por Francia...”

Es evidente que a Zapatero, el tiempo no le ha dado la razón.

España debe entender su realidad. Es importante para poner precios en su medida.

¿Quiere decir que España se sobrevalora a sí misma?

Hombre, más claro no puedo ser.

España debe ponerse en su justo precio, ¿qué significa?

En bonanza, los precios crecieron mucho. Pero ahora todo debe volver a su cauce. Seguimos teniendo el deje de creernos los mejores del mundo, con las mejores infraestructuras. Hay que mirar el mundo con más humildad.

Y Estados Unidos está ahí.

España está sabiendo ubicarse en el mercado estadounidense. Hace nueve o diez años, su presencia allí era muy pobre. Sus empresas apenas generaban unos 17.000 empleos y era el 38.º inversor en Estados Unidos. Ahora crea 80.000 empleos y es el 13.º.

¿Qué cambio ha habido?

España se internacionalizó muy tarde. Y cuando lo hizo, geográficamente se decantó por la UE y por Latinoamérica. Bajo esos parámetros, Estados Unidos quedó fuera del radar. Hace diez años entendió la necesidad de estar en el mercado estadounidense.

Muy tarde.

Se nos ha anticipado la moda italiana, el lujo francés, la tecnología alemana, o la japonesa, o la coreana... España es víctima de su estructura de grandes compañías: eso ha provocado carencias de empresas medianas de I+D. Estar en Estados Unidos permitirá que esas firmas medianas se hagan fuertes.

Insisto: tarde.

Al final, el hambre agudiza el ingenio. Muchas empresas se han internacionalizado al contraerse el mercado interno.

Y Estados Unidos, ¿cómo interpreta la crisis española?

Estados Unidos ve un lugar de riesgo cuyos precios no son competitivos. Opinamos que España es cara. Vemos riesgo en la tasa de desempleo y en el grado de apalancamiento, tanto en el público como en el privado.

¿Y qué opinan de las reformas que se han adoptado?

Aplaudimos la consolidación fis-

cal. El gasto en inversión pública ha sido excesivo. En bonanza hubo ingresos coyunturales, pero se creó una estructura de gastos superpesada de la que cuesta desprenderse.

¿Interpretan que hay resultados?

La reducción del gasto público, la congelación de la retribución a funcionarios, el copago... estamos a su favor. El sector público debe servir al privado. No puede ser que el privado pague por un público excesivo...

La reforma laboral...

Se podía haber ido mucho más allá. La interpretación que hacen los jueces es estricta. No consigue distinguir entre empleados muy protegidos y los absolutamente desprotegidos. El statu quo que piden los sindicatos, con un paro del 26% y una generación de jóvenes perdida, no tiene sentido.

La reforma financiera...

Hay que apoyar a las entidades bajo riesgo sistémico.

Estados Unidos también tiene sus cosas. Como el 'sequester'...

Implica recortes de 85.000 millones de dólares: vista la dimensión del gasto federal, es una cantidad relativamente pequeña. El límite de la deuda o del gasto nos preocupa relativamente. A largo plazo no será un problema.

Refleja el antagonismo entre demócratas y republicanos.

Y eso impide que se tomen medidas racionales. Pero el país tiene una enorme competitividad. Las empresas grandes tienen muchísimo dinero en los balances: pueden invertir. Y está el tema energético, como los yacimientos de gas y petróleo que han aparecido, y que permitirán reducir precios a la energía y pronto, en una década y media, colocarán a Estados Unidos como primer exportador mundial.

¿Estados Unidos ya ha salido de la crisis?

Por supuesto. Con el Dow Jones en máximos y el S&P a punto de alcanzarlos, no hay duda. Puede haber dos años más de crecimiento pequeño, y están los riesgos de la política fiscal y monetaria superexpansiva. Pero pasados esos dos años, el país crecerá mucho.

¿Quién se beneficiará del tratado de libre comercio entre Estados Unidos y la UE?

Las empresas y el mundo.

Eso es evidente.

Sin tratado, perdería la Unión Europea: Europa tiene un problema enorme de ubicación institucional. Se trata de 27 países que deben tomar decisiones de forma coordinada, bajo una transferencia de soberanía no correspondida en criterios de contabilidad. Ahora bien, la UE debería enfrentarse al comercio y la inversión y dejar la transferencia de soberanía para más tarde.

¿Qué ganan las partes?

El mayor mercado mundial. ¡Con muchísima diferencia!

¿Cuándo se hará?

Las negociaciones se abrirán en junio. En un año, debería aprobarse el tratado de principios.

¿Son aliados naturales?

¿Quién, si no? Hay estándares democráticos similares. Y afinidades políticas, culturales y económicas. Entre ambos, se generan cinco billones de euros en ventas. Cuentan con quince millones de empleados trabajando en filiales de uno y otro. Acaparan dos tercios de los activos bancarios mundiales. Y reciben el 57,8% de las inversiones mundiales. Desde el 2000, Estados Unidos ha invertido 108.000 millones de euros en los BRICS, menos de lo invertido en Irlanda en ese tiempo. ¡Con razón se está recuperando Dublín tan deprisa!